

**Wertbestimmung, Möglichkeiten und Alternativen zur Übergabe der eigenen Therapiepraxis**

Wer sich als Therapeut selbständig macht, denkt wie viele junge Menschen oft nicht an „die Zeit danach“ – den Ruhestand.

Wie bei vielen Freiberuflern und Selbständigen steht der Aufbau der eigenen Praxis im Mittelpunkt. Und insgeheim denkt man: „Wenn die Praxis läuft wird alles gut...“. Erst viel später stellt sich dann die Frage: Was ist meine Praxis eigentlich wert? Kann meine Praxis wirklich meine Altersvorsorge sein – oder ein Teil davon?

Was so euphorisch begann, endet dann manchmal sehr ernüchternd. Viele Praxen werden nicht verkauft, sondern am Schluss einfach geschlossen. Oftmals auch, weil nicht rechtzeitig die richtigen Schritte eingeleitet wurden, um die Praxis gezielt zu übergeben, und den Wert der Praxis zu sichern.

**Themen des Kurses:**

- Was ist meine Praxis wirklich wert?
- Wie kann ich den Wert der Praxis steigern?
- Wie kann ein Übergang gestaltet werden?
- Welche (rechtlichen) Möglichkeiten gibt es für Partnerschaften und Gemeinschaftspraxen?

Das Seminar richtet sich an Praxisinhaber, die den Erfolg der Praxis und ihre persönliche Lebensplanung im Blick haben.

Weitere Informationen auch bei [praxisnachfolge.de](http://praxisnachfolge.de) und bei der [DAGW Deutsche Akademie für Gesundheitswirtschaft](http://DAGW Deutsche Akademie für Gesundheitswirtschaft)

<b>Leitung</b>	Stefan Gönnerwein   Dipl. Kaufmann, Geschäftsführer, DAGW Deutsche Akademie für Gesundheitswirtschaft
<b>Kursgebühr</b>	175,00 € inkl. Skript
<b>Beginn</b>	16.03.2025
<b>Ende</b>	16.03.2025
<b>Kurszeiten</b>	So. 16.03., 10:00 - 17:00 Uhr
<b>Kursort</b>	Martin-Luther-Straße 69, 71636 Ludwigsburg
<b>Zielgruppe</b>	Physiotherapeuten, Ergotherapeuten, Masseur
<b>Fortbildungspunkte</b>	