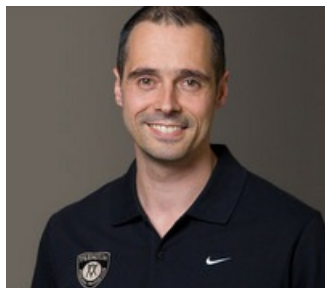


Personal Trainer | FP



Wie baue ich mir ein erfolgreiches und nachhaltiges Personal Training Business auf.

Der Physiotherapeut ist im Grunde bereits Personal Trainer. Der potentielle Klient liegt ja quasi schon auf der Liege. Statt im 20-Minuten-Takt zu behandeln, kann ich im Personal Training mir die Zeit nehmen, die es braucht, um nachhaltig zu therapieren oder zu trainieren.

Leider scheuen sich jedoch viele Physiotherapeuten, auch als Personal Trainer zu arbeiten oder Personal Training in die eigene Praxis zu integrieren. Oftmals liegt das an dem fehlenden Verständnis dafür, dass die Arbeit in der Physiotherapie sich vom Personal Training komplett unterscheidet, auch wenn gefühlt, das Selbe gemacht wird.

In diesem Seminar geht es um das Vermitteln sämtlicher unternehmerischen Fähigkeiten und Inhalte, um erfolgreich als Personal Trainer zu arbeiten.

Themen dieses Kurses:

- Was ist der Unterschied zwischen Physiotherapie und Personal Training
- Zielgruppen im Personal Training
- Der Personal Trainer als Unternehmer
- Steuerliche Aspekte im Personal Training und Absichern von Risiken
- Honorarkalkulation im Personal Training
- Erfolgreiches Marketing im Personal Training
- Akquise: Wo finde ich die richtigen Klienten?
- Anamnese im Personal Training: Was ist der Unterschied zum therapeutischen Check-up?

Weitere Informationen auch unter www-personal-training.de

Leitung	Eginhard Kieß Dipl.-Sportlehrer, Sporttherapeut, Premium Personal Trainer
Kursgebühr	0,00 € inkl. Skript
Beginn	04.12.2020
Ende	06.12.2020
Kurszeiten	Fr. 04.12., 10:00 - 18:00 Uhr Sa. 05.12., 09:00 - 17:00 Uhr So. 06.12., 09:00 - 16:00 Uhr
Kursort	Goebelstraße 21, 64293 Darmstadt
Zielgruppe	Physiotherapeuten, Ergotherapeuten, Masseure, Sport- und Gymnastiklehrer, Sportwissenschaftler
Fortbildungspunkte	